

صناع الصفقات

www.alborsanews.com

توقعات بروج صفقات
الدمج والاستحواذ
بالنصف الأول من 2025

«برايس ووتر هاوس»: الحاجة إلى عقد الصفقات باتت أكبر من أي وقت مضى « سرعة الرواج ستعود في قطاعات قبل الأخرى

ويرجع ذلك إلى أن الحاجة إلى عقد الصفقات أصبحت أكبر من أي وقت مضى. وأضاف التقرير أن التحديات الاقتصادية العالمية وضعت بعض الضغوط على الأساسيات الاستراتيجية والاقتصادية التي تدعم المعاملات، وكانت المستويات المنخفضة لنشاط الاندماج والاستحواذ على مدى العامين ونصف العام الماضية سبباً في خلق الطلب والعرض المكبوت، وخاصة في عالم الأسهم الخاصة.

وأشار إلى أن توجه الشركات إلى عمليات الاندماج والاستحواذ يأتي لرغبة الرؤساء التنفيذيين في تسريع نمو شركاتهم في اقتصاد منخفض النمو، وتعمل أيضاً على خلق فرص

لعمليات الاندماج والاستحواذ داخل القطاعات المختلفة، بالإضافة إلى وجود مناهج محددة تفضل نهج الشراء مقابل البناء في العديد من

المواقف.

وقال التقرير إن السوق يتربط طرح المزيد من الأصول عالية الجودة في السنة أشهر المقبلة.

وتوقع ياسر عمارة رئيس مجلس إدارة شركة إيجل للاستشارات المالية، أن يشهد قطاع

الدمج والاستحواذ في مصر نشاطاً خلال العام الجاري بدعم من استقرار سعر صرف الجنيه

أمام الدولار بعد قيام الحكومة المصرية بتوفير السيولة الدولارية لسد الفجوة بين سعر صرف

الجنيه أمام الدولار في السوق الرسمي والموازي.

وترى مؤسسة أندرسن للاستشارات في تقرير صادر عنها، أن العنصر الهام في الصفقات

الكبيرة في مصر هو عملية التقييم، وهو عنصر حاسم يؤثر على عملية صنع القرار، والمفاوضات،

والنجاح الشامل للصفقات الكبرى.

وأوضح أن التقييم لا يؤثر فقط على عملية صنع القرار الداخلي، بل يلعب أيضاً دوراً حاسماً

في تشكيل ثقة المستثمرين وإدراك السوق.

وسيطرت التوقعات الإيجابية لنشاط الدمج والاستحواذ، بعد الإعلان عن نجاح مصر في

إصلاح سعر الصرف، والذي شكل التحدي الأكبر أمام نشاط الدمج والاستحواذ حيث كان يعرقله

صعوبة تقييم الأصول.

وشهدت الأصول المصرية فترة طويلة من صعوبة التقييم سواء عند الطرح أو الدمج

والاستحواذ بسبب وجود سعرين للصرف، ما أدى لتأجيل وتوقف العديد من الصفقات.



عمارة:

استقرار سعر
الصرف يدعم
رواج الصفقات
المرتقبة



الشيبي:

عودة شهية
المستثمرين للصفقات
بدأت منذ بداية النصف
الجاري 2024



الشريف:

صفقات الدمج
والاستحواذ تعيد
تشكيل المشهد
التنافسي

وأوضح أن الاستثمار في مصر يشهد زيادة بوجود القطاع الخاص، حيث يتمتع القطاع بأداء قوي مقارنة بالسنوات السابقة فقد شهد النصف الأول من العام الحالي نمو القطاع الخاص مما أدى إلى زيادة الاستثمارات خاصة الاستثمارات غير البنوية.

وتابع الشيبي أن قطاع الدمج والاستحواذ شهد عدة تحديات والتي تم حل بعضها مثل

استقرار الوضع الاقتصادي، وسعر الصرف وتوفير مساحة أكبر للقطاع الخاص ويقيم وضع

نظام ضريبي مستدام لكل المستثمرين، ووضع نظام للموافقات الحكومية والرقابية بشكل

واضح.

وتوقعت «برايس ووتر هاوس»، انتعاش نشاط

الاندماج والاستحواذ مرة أخرى، على أن يكون أسرع في بعض القطاعات من غيرها، حيث لا بد

بالبلاد، وعودة شهية المستثمرين بالدخول بقطاعات جديدة في السوق.

صفقات الدمج والاستحواذ بنسبة 4% خلال النصف الأول وفقاً لتقرير صادر عن مؤسسة

برايس ووتر هاوس «PWC»، وكان للسعودية والإمارات النصيب الأكبر من الصفقات.

وقال مصطفى الشيبي المدير التنفيذي ورئيس قطاع بنوك الاستثمار لشركة زيلا كابيتال،

إن النصف الثاني من العام الحالي يشهد رواجاً في قطاع الدمج والاستحواذ، متوقفاً أن يستمر

هذا الرواج حتى النصف الأول من 2025.

وأشار إلى أن عمليات الدمج والاستحواذ بدأت في الانفراجة منذ بداية النصف الثاني

من عام 2024، مؤكداً أن التوقعات تشير إلى استمرار الرواج بعمليات الدمج والاستحواذ.

وأرجع الرواج المتوقع إلى استقرار سعر صرف الجنيه أمام الدولار وتحسن الوضع الاقتصادي

بالبلايد، وعودة شهية المستثمرين بالدخول بقطاعات جديدة في السوق.

الشركات الاستعانة بمستشار قانوني ذي خبرة والتعامل بشكل استباقي مع أي مخاوف تنظيمية

محتملة.

وأشار إلى أن عدم كفاية التخطيط والتنفيذ يؤدي إلى تعطل العمليات، مما يسبب التأخير

وزيادة التكاليف، وخفض مخاطر تكامل

تكنولوجيا المعلومات يجب على الشركات إجراء تقييمات شاملة لأنظمتها ووضع خطة تكامل

مفصلة، وتخصيص موارد كافية للتنفيذ.

وأوضح أن القطاعات المتوقع أن تشهد عمليات دمج واستحواذ خلال الفترة المقبلة تشمل

قطاع الرعاية الصحية، وقطاع الطاقة المتجددة والهيدروجين الأخضر، وقطاع

الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وقطاع الزراعة والصحة أو استصلاح الأراضي، بالإضافة إلى قطاع النقل

واللوجيستيات وقطاع تجارة التجزئة.

وشهدت منطقة الشرق الأوسط تراجعاً بمعدل

توقع استشاريون وصناع صفقات رواج نشاط الدمج والاستحواذ في السوق المصري خلال الفترة المقبلة من العام الجاري وحتى النصف الأول من العام المقبل، مع زيادة تدفق الاستثمارات بالقطاع الخاص بعد تحسن سعر الصرف

والوضع الاقتصادي، ورغم وجود بعض التحديات أمام الرواج المرتقب.

قال عاطف الشريف، رئيس البورصة المصرية الأسبق والشريك المؤسس لشركة الشريف للاستشارات المالية والمحاسبة، إن عمليات الاندماج والاستحواذ أصبحت شائعة بشكل

متزايد في مشهد الأعمال اليوم، حيث تسعى الشركات إلى النمو وتوسيع حصتها في السوق واكتساب ميزة تنافسية مشيراً إلى أن عمليات الاندماج والاستحواذ أداة حيوية للشركات التي

تهدف إلى إعادة تشكيل المشهد التنافسي وتحقيق الأهداف الاستراتيجية، فهي توفر فرصاً لتحقيق وفورات في التكاليف، وتوسيع السوق، وزيادة القدرة التنافسية.

كتبت- إشراق صلاح الدين:

في مصر انخفض بنسبة 53% خلال عام 2023

لتصل إلى 139 صفقة على خلفية التوترات الجيوسياسية وتحديات الاقتصاد الكلي.

وأوضح أن من أهم التحديات والمخاطر المرتبطة بعمليات الاندماج والاستحواذ تكامل

ثقافات الشركة المختلفة، فعندما تجتمع منتزعات مناهج وأساليب عمل وممارسات

إدارية متميزة معاً، قد يؤدي ذلك إلى صراعات

ومقاومة من الموظفين و للتعلم على هذا التحدي يجب على الشركات استثمار الوقت والجهد في

فهم ومواءمة ثقافتها، وتعزيز التواصل والتعاون بين الفرق.

وتابع أن غالباً ما تطوى معاملات الاندماج والاستحواذ على مخاطر مثل صعوبات في

التقييم الدقيق للشركة المستهدفة وأصولها بالإضافة إلى ذلك قد تكون هناك التزامات

مخفية، مثل الدعاوى القضائية المعلقة أو الأداء المالي الضعيف، والتي يمكن أن تؤثر سلباً على

الصحة المالية للكيان المدمج، وللتخفيف من عدم اليقين المالي يعد بذل العناية الواجبة أمراً بالغ

الأهمية، بما في ذلك عمليات التدقيق المالي الشاملة وتحليل اتجاهات السوق.

وقال إن عمليات الاندماج والاستحواذ تخضع للتدقيق التنظيمي، لا سيما عندما تشمل شركات

تعمل في صناعات شديدة التنظيم مثل الرعاية الصحية أو الاتصالات قد يستغرق الحصول على

الموافقات التنظيمية والامتثال لقوانين مكافحة الاحتكار وقتاً طويلاً ومكلفاً، ولذلك يجب على

المستشارين، وفق الشريك التنفيذي بمكتب «أندرسن مصر»، الذي لفت إلى أن الإدارة المالية والإدارية تدير الشؤون المالية والموارد البشرية لضمان سير العمل بكفاءة.

لكن ميلارد يقول أيضاً أنه يجب أن تمتلك خبرة لا تقل عن 30 عاماً في المجال القانوني، بما في ذلك التعامل مع قضايا متخصصة، والتجربة الواسعة في تقديم استشارات قانونية للشركات الكبرى

والعملاء الدوليين، والتسجيل والعضوية الفعالة في نقابة المحامين المصرية «درجة قيد نقض»، إضافة إلى إجادة اللغات مثل

إتقان اللغة الإنجليزية إضافة إلى اللغة العربية للتفاعل مع العقود والاستشارات

الدولية.

ولفت إلى أن المحامي الشريك يحصل على عدة مميزات منها مكانة مهنية

مرموقة، والمشاركة في الإدارة وتخطيط

استراتيجيات المكتب واتخاذ القرارات الإدارية الهامة، وحوافز مالية مميزة، مثل

نسبة من أرباح المكتب إضافة إلى راتب تنافسي يعكس خبرته ومساهمته في نجاح

المكتب، وتطوير مهني مستمر.

وأوصى الشريك التنفيذي بمكتب «أندرسن مصر» خريجي كليات الحقوق

الطامحين للعمل كمستشارين قانونيين بالتدريب العملي، والحرص على الانضمام

إلى برامج تدريبية في مكاتب محاماة مرموقة لاكتساب الخبرة العملية وتعميق

المعرفة، بالتطبيقات القانونية اليومية، ما يسهم في بناء أساس قوى لمستقبلهم المهني، وإتقان اللغات الأجنبية.

وأشار إلى ضرورة التخصص في مجال محدد، لاسيما اختيار تخصص قانوني دقيق يتماشى مع اهتمامات واحتياجات

السوق، مثل التحكم التجاري أو الضرائب الدولية، لزيادة الفرص في الحصول على

أدوار متميزة في هذا المجال، وبناء شبكة علاقات مهنية، والمشاركة في المؤتمرات

القانونية وورش العمل لتعزيز شبكة علاقاتك، حيث تساهم هذه الأنشطة في

التواصل مع خبراء ومحامين متمرسين، وتفتح آفاقاً جديدة للتعاون والفرص المهنية.

لماذا تدر صفقات الاستحواذ لدى صناع الصفقات؟

يقول عماد الشلقاني الشريك الرئيسي لمكتب «الشلقاني للاستشارات القانونية»، إن مهنة المحاماة تعتمد على المهارة الشخصية بشكل كبير، لذلك يصعب حدوث اندماجات بين مكاتب الاستشارات

القانونية العاملة في السوق المحلي. وذكر أن هناك مكاتب قانونية محلية

يشهد قطاع الاستشارات القانونية للشركات نشاطاً متزايداً في ظل زيادة حجم الأنشطة الاقتصادية في القطاع

المالي المصرفي وغير المصرفي، وتأسيس الشركات وإجراء الصفقات المختلفة في قطاعات متنوعة.

ويهدف نمو أنشطة مثل إصدارات الدين والاستحواذ والتأجير التمويلي

والقروض المصرفية وغير المصرفية لزيادة الطلب على الاستشارات القانونية

لضمان إبرام صفقات منضبطة من الناحية القانونية لا يترتب عليها التزامات مالية في

صورة خسائر أو غرامات.

كتبت- عبدالرحمن الهادي:

ورغم أن السوق مفتوح أمام العاملين في نشاط الاستشارات القانونية لتأسيس مكاتبهم الخاصة إلا أن تنفيذ ذلك يحتاج

والحصول على اعتراف السوق وجذب العملاء باستمرار يجعل العملية ذات طابع

تجوي.

«تأسيس مكتب قانوني أو أن تصبح شريكاً فيه، يتطلب عدداً من المقومات بينها

درجة الليسانس في القانون، وشهادات مهنية إضافية مثل «إل إم» الماجستير في

القانون أو دبلوم متخصص في مجالات مثل التحكم أو الضرائب، بحسب ماهر ميلاد

استاذ الشريك التنفيذي بمكتب «أندرسن مصر».

ويشرفون على التخطيط الاستراتيجي، ومن ثم يأتي دور رؤساء الأقسام حيث

الإشراف على العمليات الفنية في مجالات التخصص، إضافة إلى المستشارين

القانونيين الذين يقدمون استشارات متخصصة في مختلف التخصصات

القانونية، والعمام المساعدون يتولون تنفيذ الأعمال اليومية تحت إشراف

متى يمكن للمحامي المستقل تأسيس أو المشاركة في مكتب قانوني؟

العالمية، والالتزام بالمعايير العالمية. وذكر أن مكاتب الاستشارات القانونية

تشمل أنشطتها قانون الشركات والحكومة، والضرائب الدولية والمحلية، والتفاوض

والتحكيم «المدني والتجاري» وقانون العمل، والأمن السيبراني، والقانون الجنائي، وقانون البنوك والتمويل، ودراسات الجدوى

القانونية.

لكن الشريك الرئيسي لمكتب «الشلقاني للاستشارات القانونية» يرى أن هناك

تخصصات بين مكاتب الاستشارات القانونية، حيث أن هناك مكاتب معروفة

بتبيزها في مجال التحكم الدولي، وأخرى في مجال الأسواق المال وأخرى في قطاع

الصفقات، وغيرها في مجال الوساطة.

وقال إن المستثمر يحسم اختياره بناء على سابقة الأعمال والمشروعات والعقود

التي تم إبرامها، إضافة إلى مقارنة الأتعاب بين المكاتب العاملة في السوق والتي تقدم

نفس المستوى من جودة الخدمة.

أما على جانب الجهات الحكومية، فبالإضافة إلى الشروط السابقة يتم عمل

مناقصة لكل مكاتب الاستشارات القانونية لدى تلك الجهات على حسب قيمة المناقصة

ونوعها ونوع العقد المطلوب، يتم على أساسها اختيار المكتب الذي لديه المعرفة

والخبرة الكافية بموضوع العقد ومن ثم يتم التفاوض على الأتعاب إذا كانت العروض

المقدمة بنفس القيمة.

وفي ضوء ذلك يقول الشلقاني إن مكاتب الاستشارات القانونية لا تقوم بعمليات

التمويل، ولكنها تساعد وتسهل إجراءات التمويل، بأن تعرف وتقدم وترشح للمستثمر

الجهات المصرفية والتمويلية، وإبرام الاتفاقيات التي تتم بين الأطراف المتعاقدة.

وفيما يخص عمليات الاندماج والاستحواذ، أوضح أن العملية تبدأ من

رغبة العميل في الاستحواذ على إحدى الشركات التي طرحت أسهمها أو حصص

لها أو إحدى شركاتها للبيع في أحد القطاعات، أو أن يكون هناك اتفاق مبدئي

أو اتفاق تمهيدى بين البائع والمستثمر، ومن ثم يقوم المستثمر في التواصل لدى

مكتب الاستشارات القانونية نظراً لإلمامها بالفرص المتاحة والمطروحة من جانب

القطاع الخاص أو من جانب الدولة.

وأشار إلى أن تلك المرحلة المبدئية تليها عملية الفحص التافى للجهالة، وتستهدف

توضيح حقوق والتزامات الشركات المطروحة للبيع، وخلالها يقوم المستثمر

بتعيين مستشار مالي وآخر قانوني لعمل الدراسات المالية والقانونية اللازمة.



الشلقاني:

المحاماة مهنة تعتمد على المهارات الشخصية لذا يصعب الاستحواذ على صناع الصفقات



ماهر:

خبرة 30 عاماً والشهادات المهنية تجعلان المحامي مؤهلاً ليصبح شريكاً في مكتب

لديها نوع من الشركات والتعاون والتحالفات مع مكاتب عالمية، حيث أن

العائد على تلك المكاتب المحلية يتمثل في ضمان مستوى معين من عملاء المكتب

الأجنبي إذا أرادوا الاستثمار في مصر، إضافة إلى اكتساب خبرة من تلك المكاتب

في عمليات إتسام الصفقات وصياغة العقود.

كيف يحجز مكتب المحاماة لنفسه مكاناً على الساحة الدولية؟

وقال الشريك التنفيذي بمكتب «أندرسن مصر» إن التميز في مجال المحاماة على

المستوى الدولي يعتمد على مجموعة من العوامل، والتي تمنح مكاتب المحاماة

الدولية التفوق والريادة مثل التخصص في الدقيق، والخبرة الدولية، وشبكة العلاقات

«بي دبليو سي» تستقطب ياسمين حماد من «جرائد ثورنتون» لدعم قطاع تسعير المعاملات



ياسمين حماد

استقطب مكتب «بي دبليو سي» للاستشارات المالية ياسمين حماد من مكتب «جرائد ثورنتون» لتصبح شريك المكتب لقطاع تسعير

المعاملات.

ويهدف مكتب «دبليو بي سي» إلى استقطاب الكوادر المهنية في قطاع الضرائب الدولية مثل كريم إمام، ليمرزم مركزه كمكتب عالمي

لتقديم الخدمات الضريبية والاستشارات المالية.

جاء انضمام حماد إلى «بي دبليو سي»، بعد فترة مثمرة استمرت

ثمان سنوات مع وزارة المالية المصرية تلاها العمل في مكاتب «ديلويت»، و«جرائد ثورنتون».

وقالت في بيان صادر عن «بي دبليو سي» إنها تسعى لمواصلة

مساعدة العملاء في تقديم خبراتها في استراتيجيات الضرائب

وتسعير المعاملات.

وتعتبر حماد أخصائية في تسعير المعاملات ومستشارة وصانعة

سياسات سابقة، حيث تتمتع بخبرة واسعة في إنشاء فرق تسعير

المعاملات المتخصصة بقيادة المشاريع الكبيرة في المهام الحكومية

والسوق الدولية والمحلية.

ولدى حماد أكثر من 14 عاماً من الخبرة في صنع سياسات تسعير

التحويل والاستشارات من خلال العمل مع أربع شركات كبيرة، حيث عملت كمساعداً فني لثائب وزير المالية للسياسة الضريبية الأسبق،

مع تفويض لتطوير إطار سياسة تسعير التحويل المصرية وممارسة التدقيق داخل مصلحة الضرائب المصرية.

كما كانت جزءاً من إصلاح تسعير المعاملات من خلال مساهمتها

في صياغة إرشادات تسعير المعاملات المصرية المعدلة الصادرة في عام 2018، وتقديم نظام اتفاقية التسعير المسبق الرسمي «إيه بي

إيه» في مصر، فضلاً عن تشكيل وحدة تسعير التحويل المتخصصة داخل مصلحة الضرائب المصرية.

وتساهم حماد كمستحدثة في تسعير المعاملات وقضايا الضرائب ذات الصلة في المؤسسات الأكاديمية وجمعيات الأعمال، وقدمت

عدداً من برامج التدريب داخلياً، لجمع الأعمال، وإدارات الضرائب. جدير بالذكر أنها حاصلة على درجة البكالوريوس مع تخصص مزدوج في الاقتصاد والموارد البشرية، من الجامعة الألمانية بالقاهرة (GUC).